

ใคร ๆ ก็เขียนได้

สร้างอาชีพ freelance จากงานเขียนบทความ

หนังสือที่รวบรวมวิธีการเขียนบทความสำหรับมือใหม่ ใช้ในการเริ่มต้น
เขียนบทความขาย และหารายได้เสริม หรือหลักได้จริง 100%

เหมาะสำหรับมือใหม่ ที่ต้องการหาหลักการเขียนบทความขายเหมือน บก.



บรรณาธิการ ฮีโร่ซัง

อ่านจบ เขียนบทความขายชุดแรกได้ทันที!!



990.-

คำนำ

บก.เขียนหนังสือเล่มนี้ขึ้นมา เพื่อจะบอกเล่าและเป็นแนวทางให้คนทุกคนที่ต้องการเริ่มต้นการทำงานบนอินเทอร์เน็ตอย่างจริงจัง และต้องการสร้างรายได้ในระดับที่เพียงพอกับความต้องการของตนเอง โดยใช้เครื่องมือในโลกออนไลน์ที่มีหัตศจรรย์ที่สุดนั่นคืองาน Content Writer ทุกชั้นตอนที่ บก.เรียบเรียง มาจากประสบการณ์จริง และประสบการณ์ตรงจากการทำธุรกิจเขียนบทความ ของเว็บไซต์ articleheros.com ซึ่งนั่นเป็นเครื่องการันตีว่า คุณจะได้รับทุกสิ่งจากความเป็นจริงมากที่สุด

อย่ากลัวที่จะเริ่มต้น อย่ากังวลว่ามันจะทำให้คุณผิดหวังในการเริ่มต้นสร้างรายได้บนอินเทอร์เน็ตอย่างแท้จริง! บก.ไม่สัญญาใดๆเกี่ยวกับการเงินทั้งหมด แต่ บก.บอกเลยครับว่า หากคุณคิดว่า จะต้องเริ่มต้นทำอะไรที่ช่วยให้คุณมีพื้นฐานของการเป็นนักธุรกิจออนไลน์อย่างแท้จริงแล้ว **หนังสือ “ใครๆก็เขียนได้”** คือคำตอบของคุณอย่างแน่นอน!

เปลี่ยนหนังสือเล่มนี้ เป็นขนมหวาน และจิงชิมมันซะ! หวังว่ามันจะอร่อยละมุนลิ้นคุณนะครับ

บก.ฮีโร่ซัง

สารบัญ

| | |
|-----------------------------------------------------------|----|
| แนะนำการใช้หนังสือ..... | 8 |
| ภาคที่ 1 จุดเริ่มต้นของการทำงานของ บก. | |
| การลาออกครั้งสุดท้าย จุดเริ่มต้นอย่างแท้จริง..... | 10 |
| ทำไมอายุน้อยร้อยล้าน มั่นยากจั่ง(วะ)..... | 12 |
| เริ่มต้นทำงาน Content Writer อย่างแท้จริง..... | 17 |
| ภาคที่ 2 การเริ่มต้นเขียนบทความแบบมีอาชีพ | |
| Content Writer คืออะไร..... | 20 |
| หน้าที่ของคนทำงาน Content Writer..... | 25 |
| ทักษะที่ต้องมีในงาน Content Writer..... | 29 |
| อิสรภาพทางการเงิน..... | 32 |
| รายได้ที่น่าตื่นตาตื่นใจ! สำหรับผู้เริ่มต้น..... | 34 |
| การต่อยอด Content ฐานอื่นๆ..... | 38 |
| 28 วัน สู่การเป็นมืออาชีพด้านการเขียนบทความ..... | 42 |
| องค์ประกอบบทความที่ดีในทัศนะ บก.ฮีโร่ซัง..... | 44 |
| สำนวนคืออะไร..... | 46 |
| แนวทางการพัฒนาสำนวนของนักเขียนบทความ..... | 47 |
| Pattern คืออะไร..... | 55 |
| รู้จักกับ Pattern A1 (Pattern พื้นฐานงานเขียนบทความ)..... | 57 |
| รูปแบบของ Pattern A1..... | 59 |
| #1 การตั้งชื่อเรื่อง (Topic) ด้วยสูตร T1..... | 60 |

| | |
|----------------------------------------------------------|----|
| #2 การตั้งชื่อเรื่อง (Topic) ด้วยสูตร Buzzfeed..... | 68 |
| #3 สูตรการเขียนเนื้อหาท่อนเกริ่นนำ Intro..... | 70 |
| #4 สูตรการเขียนท่อนเนื้อเรื่องย่อย Subtitle..... | 72 |
| #5 สูตรขั้นตอนการเขียนท่อนสรุป..... | 73 |
| #6 สูตรที่ต้องปรับใช้ทั้ง Pattern A1..... | 74 |
| #7 แบบฝึกหัดเขียน Pattern A1..... | 76 |
| SEO ที่เกี่ยวข้องกับงานเขียนบทความ..... | 81 |
| เทคนิคการพัฒนา Pattern เพื่อการเขียนบทความด้วยตนเอง..... | 87 |
| 5 แนวทางหาข้อมูลเพื่อมาเป็นบทความ..... | 88 |

ภาคที่ 3 เทคนิคในการหาลูกค้า Content

| | |
|---------------------------------------------------------|-----|
| ใครคือลูกค้าของ Content Writer..... | 93 |
| เตรียมอาวุธ ก่อนพิชิตใจลูกค้าของคุณ..... | 95 |
| 10 เคล็ดลับสร้างความประทับใจให้ลูกค้าบทความของคุณ..... | 101 |
| 5 แหล่งจ้างเขียนบทความ ที่พร้อมให้คุณมีลูกค้าทันที..... | 107 |
| เสกลูกค้า! ด้วย Fanpage..... | 113 |
| เพิ่มมูลค่าให้ธุรกิจของคุณด้วยเว็บไซต์อย่างง่ายๆ..... | 116 |
| เทคนิคปิดการขายแบบง่ายๆ ที่คุณเอาไปใช้ได้ทันที! | 119 |
| การทำ Personal Brand ให้กับธุรกิจเขียนบทความ..... | 121 |
| บทสรุปภาคที่ 3 พร้อมแบบฝึกหัดที่คุณต้องทำ!..... | 122 |

ภาคที่ 4 การรักษาลูกค้าของคุณ

| | |
|-----------------------------------------------|-----|
| กฎเหล็ก 10 ประการที่คุณห้ามละเมิดเด็ดขาด..... | 124 |
|-----------------------------------------------|-----|

| | |
|----------------------------------------------------|-----|
| สิ่งที่ลูกค้าบ่นความต้องการจากคุณ..... | 128 |
| อย่าดูเบาคู่แข่งชั้น จงสร้างพันธมิตรเข้าไว้..... | 131 |
| โปรโมชั่นเด็ดๆ ที่ควรมอบให้กับลูกค้า..... | 133 |
| รายได้ที่เพิ่มขึ้น กับจำนวนลูกค้าที่เพิ่มขึ้น..... | 134 |
| บทสรุปภาคที่ 4 พร้อมแบบฝึกหัดที่คุณต้องทำ!..... | 136 |

ภาคที่ 5 บทสรุป

| | |
|------------------------------------------------------|-----|
| บางอย่างที่ผมอยากจะบอกคุณ (อันนี้มีการขายของนะ)..... | 138 |
|------------------------------------------------------|-----|

ภาคผนวก

| | |
|---------------------------------------------------|-----|
| ตัวอย่างแนวทางในการเขียนบทความขายในแต่ละหมวด..... | 143 |
| ธุรกิจ..... | 143 |
| เครื่องสำอาง..... | 146 |
| สุขภาพ..... | 148 |
| ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร..... | 150 |
| 18+..... | 153 |
| การพนัน..... | 156 |
| กีฬา..... | 160 |
| ข่าวสาร..... | 161 |
| Motivation..... | 162 |
| รีวิวสินค้า..... | 164 |
| รีสอร์ท โรงแรมที่พัก..... | 165 |
| SEO..... | 168 |

| | |
|--------------------------|-----|
| ขายตรง..... | 169 |
| หุ้น การลงทุน forex..... | 170 |

“โอกาสของชีวิต เราไม่รู้หรอกว่าจะมา
เมื่อไหร่ เราทำได้ดีที่สุดคือ ... จง
เตรียมพร้อม”

บก.ฮีโร่ซัง

แนะนำการใช้หนังสือ

ก่อนที่คุณจะเริ่มอ่านหนังสือเล่มนี้ เพื่อลองมือฝึกฝนการเขียนบทความอย่างจริงจัง โปรดอ่านเนื้อหาในส่วนนี้เสียก่อนนะครับ เพราะว่า จะสามารถช่วยให้คุณเข้าใจถึงวิธีการใช้หนังสือเล่มนี้ได้ดียิ่งขึ้น

1.อ่านหนังสือให้จบก่อน 1 รอบ

โปรดอ่านหนังสือเล่มนี้อย่างช้าๆ ให้จบก่อน 1 รอบ ผมไม่แน่ใจว่าคุณใช้เครื่องมือใดในการอ่าน แต่ถ้าสามารถพิมพ์ออกมาได้ การอ่านเป็นกระดาษ อาจเหมาะสมสำหรับคุณ

2.รับชมคลิปที่ผมอธิบายการเขียน

ขั้นตอนต่อมาผมขอให้คุณรับชมคลิปสำหรับการอธิบายการเขียนด้วย ซึ่งช่วยให้คุณเข้าใจเนื้อหาของกรเรียนอาชีพเขียนบทความได้มากขึ้น

3.ทำแบบฝึกหัดให้ครบถ้วน

ผมออกแบบ แบบฝึกหัดต่างๆมากมายไว้ในหนังสือเล่มนี้ ดังนั้นทุกบทที่เป็นแบบฝึกหัด โปรดเขียนและลงมือทำ หรือคุณอาจอีเมลล์เพื่อให้ผมช่วยดูที่ icontentstock@gmail.com ด้วยก็ได้ครับ

4.บอกผมเมื่อคุณเริ่มขายได้

เมื่อคุณเริ่มขายงานชิ้นแรกได้ อย่าเก็บไว้คนเดียววนะครับ โปรดอีเมลล์มาบอกผม บอกเล่าถึงการเปลี่ยนแปลงให้ทราบด้วย ผมอยากยินดีกับ

ยอดขายชิ้นแรกของคุณ หรืออย่างน้อย ยินดีกับความสำเร็จในแนว
ทางการเขียนบทความแบบ บก.ฮีโร่ซัง

อึ้ง ผมทราบว่าหนังสือแนวเกี่ยวกับสอนเขียนบทความให้รวยมากมาย
แต่ผมเชื่อว่า นี่คืออีกหนึ่งเล่มที่ผมตั้งขึ้นมาจากประสบการณ์และใน
มุมมองของผม หากคุณชอบโปรดบอกผมด้วยนะครับ หรือหากมี
ข้อเสนอแนะประการใด โปรดบอกผมให้ทราบด้วยเช่นเดียวกัน

ขอบคุณมากนะครับ และผมจะทำหนังสือเกี่ยวกับการสอนงานเขียน
บทความในรูปแบบต่างๆออกมาเพิ่มเติม เพื่อเป็นการเติมเต็มเทคนิคการ
เขียนบทความของคุณ และการพัฒนาทักษะในการสร้างสินทรัพย์ดิจิทัล
ของคุณครับ

ภาคที่ 1 จุดเริ่มต้นของการทำงานของ บก.

“ขอขอบคุณความผิดพลาด
ที่นำโอกาสที่ยิ่งใหญ่มาสู่ผม” บก.ฮีโร่ซัง

“การลาออกครั้งสุดท้าย” จุดเริ่มต้นอย่างแท้จริง

คุณคิดถึงความสำเร็จบ้างไหมครับ คิดถึงโอกาสที่ตนเองจะสามารถใช้ชีวิตได้ตามฝัน ออกไปท่องเที่ยวยังสถานที่ต่างๆตามต้องการ มีเงินใช้อย่างพอเพียง ได้อยู่กับคนที่เรารัก และรวมถึง.. การมีอิสรภาพ...

ผมเฝ้าฝันถึงสิ่งนี้ตั้งแต่เริ่มต้นทำงานอาชีพครูครั้งแรกภายหลังจากการสำเร็จการศึกษา และคิดว่าสักวันหนึ่ง ผมจะต้องทำสำเร็จ! และด้วยงานที่เราทำนั่นคือการสอน ผมได้รับโอกาสให้สอนในวิชาธุรกิจ และกฎหมาย ซึ่งทำให้ผมได้มีโอกาส แบ่งปันปันส่วนประสบการณ์ทางธุรกิจ Case Study ต่างๆให้กับนักเรียนและนักศึกษานำไปใช้กันในการสอบ และรวมถึงในชีวิตจริงด้วย ผมมีความสุขกับงานสอน จนบางครั้ง ผมกลับลืมสิ่งที่เคยคิดไว้ในบรรทัดแรกของหนังสือเล่มนี้ จนแล้วเสียงหนึ่งก็ดังขึ้นหลังห้อง

“อาจารย์ครับ อาจารย์สอนธุรกิจ อาจารย์เคยทำมันบ้างไหม”

เป็นคำถามง่ายๆ แต่ทำให้ผมถึงกับพูดไม่ออกเลย เพราะ ... **ผมไม่เคยทำ**จริงๆ ผมเลยตอบอย่างเสียไม่ได้ว่า “แม่อาจารย์ไม่เคยทำธุรกิจ แต่อาจารย์ก็มั่นใจว่าสิ่งที่ถ่ายทอดไปนั้น เป็นประโยชน์อย่างแน่นอน”

นักศึกษาคนนั้นไม่ได้ ถามอะไรผมต่อ ... แต่เสียงของคำถามดังอยู่ในหัวของผมตลอดเวลา ก่อตัวกลายเป็นคลื่นพายุทางความคิดที่พัดกระหน่ำในจิตใจของผม ผมเริ่มทบทวนความฝัน เริ่มทบทวนสิ่งที่ทำมาตลอด 7 ปีว่ามีสิ่งใดที่ทำสำเร็จบ้าง คำตอบ **ไม่มี! มันไม่มีเลย!** แม้ผมจะรักการสอนสุดหัวใจ แต่ผมกลับไม่สามารถนำการสอนมาพัฒนาคุณภาพชีวิตให้กับตนเอง หรือพ่อแม่ได้เลย

เมื่อทุกความคิดถึงจุดสูงสุด ผมก็เริ่มต้นร้องไห้ออกมาอย่างน่าสงสาร สงสารในตัวเอง ที่ปล่อยปลละละเลยกับชีวิตมานานเกินไป ผมรอไม่ได้แล้ว ผมต้องตัดสินใจ ผมต้อง ทำ ทำอะไรละ ก็ธุรกิจไง!

และนั่นเป็นวันแห่งการตัดสินใจเข้าสู่โลกธุรกิจของผมในแบบฉบับของคนโลกสวย โดยมีความกระหึ่มยืมย่องในใจว่า ธุรกิจมันไม่ได้ยากหรอก เพราะเราก็เคยทำมันมาแล้วทั้งนั้น (ในกระดานสอนไงละ!) ในวันรุ่งขึ้น ผมตัดสินใจลาออกจากการทำงาน

เสียงทัดทานจากเพื่อนครู และหัวหน้างานของผม ถึงการเตรียมความพร้อมก่อนลาออก กลับกลายเป็นสิ่งที่ผมนั้นไม่ได้สนใจ (ซึ่งตอนหลังนั้นผมรู้ซึ้งเลย) ผมกำลังจะบิน อิศรภาพของผมกำลังจะเริ่มต้นขึ้นอีกครั้ง และ

ผมจะทำมันให้ได้ ผมขอบคุณโรงเรียนแห่งนี้ที่สอนผม และพัฒนาผมให้มีทักษะที่สำคัญต่อความสำเร็จในอนาคตหลายประการ ขอบคุณจริงๆครับ

ทำไมอายุน้อยร้อยล้าน มันยากจัง(วะ)

3 วันแรกหลังจากการลาออก มาตงงานเต็มตัว ผมพบว่า ชีวิตมันช่างอิสระ ผมทำอะไรก็ได้ ตื่นก็โหมงก็ได้ ออกไปกินกาแฟที่ร้านกาแฟ ทุกสิ่งที่ผมอยากทำ ทุกคำที่ผมอยากพูด ผมทำได้หมดเลย นี่แหละนะ อิสระภาพที่เราแสวงหา

ผมเริ่มต้นทำงานฟรีแลนซ์ในส่วนของตนเองถนัด นั่นคือ ทำเว็บไซต์ ผมไม่สนหรอกว่ามันจะเป็น Red Ocean ขนาดไหน แต่ผมทำได้แล้วกัน! ผมเขียนและทำเว็บอย่างคนที่มั่นใจแบบสุดๆ ทำทุกเว็บ ดูแลทุกเว็บอย่างต่อเนื่องและที่สำคัญ ผมมีรายได้ที่ดีเสียด้วยสิ

มันยังทำให้ผมนั้นลืมนึกเรื่องของการบริหารจัดการธุรกิจไปเลย แต่สิ่งหนึ่งที่เราเริ่มก่อตัวขึ้นมา นั่นคือ ผมเริ่มเห็นว่า รายได้ของผมที่จะไปสู่เงินร้อยล้านบาทนั้น เป็นเรื่องที่เป็นไปได้ยากขึ้น ผมเริ่มมองเห็นว่า เว็บไซต์บางตัวที่ผมรับมา อาจจะมีปัญหาได้ แต่ผมก็ยังไม่ตระหนักเลยว่า พายุทางธุรกิจที่รอวันหักโหมโรมรันกำลังก่อตัวขึ้นมาอย่างเงียบๆ จนในที่สุด...

นกไม่มีวันบินสูงได้ทุกวัน!

จุดหักเหบางประการทำให้ธุรกิจเจ๊งและเป็นหนี้ทันที 500,000 บาท (จากการทำเว็บปั่นให้ตนเอง และการทำเว็บให้ลูกค้าโดยการันตีผลงาน) มันอาจไม่มากสำหรับบางคน แต่มันมากสำหรับคนทำงาน freelance เว็บมากอย่างผม

ผมจำได้วันที่ต้องหอบเอกสารร้องตัวรักและของทุกอย่าง ไปขายที่ร้านรับจํานำ และโดนทางร้านปฏิเสธว่า กล้อง 5D2 ของคุณผมให้ราคาได้แค่สองหมื่นกว่าบาทเท่านั้น!

จำได้ว่า แม่ของบก.ที่นั่งรถโดยสารไปด้วย น้ำตาริน ผมรู้สึกแย่มากๆ

กลับมาถึงบ้าน จำได้ว่ายิ้มให้แม่เบาๆ ก่อนจะขีมือเตอริชด์คันเก่าๆ ออกไป และซื้รถไปทะเล ซี่แบบไม่มีจุดหมาย สักพักน้ำตามันไหลออกมา แต่ที่สุด ผมทนไม่ได้ครับ ร้องให้เลย ยอมรับว่า ณ ตอนนั้น ร้องให้หนักมาก "ทำไมกูเป็นอย่างนี้ ความฝันหายไปไหน ทำไมจากเงิน หลักหลายหมื่นต่อเดือน พากูมาเป็นหนี้ได้!" ตอนนั้นเหลือตังค์แค่ 200 บาท มันเป็น 200 บาทจริงๆ

เชื่อว่าทุกคนจะต้องมีวันแย่ๆ วันที่ทุกอย่างไม่เป็นใจ วันที่คุณรู้สึกว่าจะทำไมชีวิตมันไร้ค่า ทำไมความพยายามที่ทำมามันสูญเปล่า

เหมือนโลกทั้งโลกไม่มีที่ให้เราได้ลุกขึ้นยืน

ผมไปนั่งร้องไห้มองทะเล แต่ไม่กล้าถอดหมวกออก คือเราจะได้อะไรให้ได้
เต็มที่ ในใจเหม่อลอยคิด อยู่เพียงว่า บางที การเดินลงไปในพื้นที่ที่อยู่
ตรงหน้า และหายไป..... อาจเป็นทางออกที่ดีที่สุด..... (เป็นสิ่งที่โง่ที่สุด ที่
ทุกคนรู้ แต่เชื่อว่าในวันที่ฟ้าไม่เป็นใจ คุณต้องคิดอย่างนี้แน่ๆ)

ด้วยใจที่ว่างเปล่า เสียงหนึ่งดังข้างๆ ผม นั่นคือ เสียงของยายแก่ๆ ที่แกเดิน
ขายพวงกุญแจ รูปหอย ปกติแกก็ขายทุกวันที่ทะเลอยู่แล้ว และผมไม่เคยสนใจ แต่วันนี้แกเดินมา และก็พูดขึ้นว่า

"พวงกุญแจไม้ลูก 20 บาทๆ เป็นที่ระลึกๆ พวงกุญแจไม้ลูก"

ผมในใจซึ่งก็รู้สึกแยะอยู่แล้ว แต่ตอนนั้น แทบจะไม่ได้ยินเสียงยาย ผมมอง
ยายแก่คนนั้น ก่อนจะยิ้มให้จากในหมวก อาจจะช่วยด้วยความที่ราคาถูกมั้ง
ผมไม่ทันคิดอะไร รู้ตัวอีกทีก็จ่ายเงิน 20 บาท ซื้อพวงกุญแจไปแล้ว

ตอนที่ได้รับพวงกุญแจมา ยายแก่ขอออกขอขอบใจผมใหญ่เลย ผมก็แอบ
คิดว่า เงิน 20 บาท ใครๆก็จ่ายได้ ทำไมยายต้องดีใจขนาดนี้

แต่เอ๊ะ!

เงิน 20 บาท ใครๆก็จ่ายได้

ใครๆก็จ่ายได้!!

ความคิดหนึ่งผุดขึ้นในหัว ผมทันทีอย่างเหลือเชื่อ!!! นั่นคือ ทำไมเราต้องไป
ขายของแพงๆ เช่นเว็บ ทำไมเราไม่หาอะไรขายที่มันอยู่ในราคาที่คนทั่วๆไป
ซื้อได้ และมันอยู่ในเว็บ

บทความ

บทความ!

ใช่แล้ว! บทความไง! ถ้าเราเขียนได้วันละ 5-10 บทความก็จะรอดแล้ว เราก็
จะมีเงินใช้แล้ว อย่างน้อยก็พอมีข้าวกิน และอยู่รอดได้แล้ว!!1!

ไม่รู้เกิดอะไรขึ้น แต่ในตอนนั้นเหมือนหัวใจมันบอก ผมว่า เจ้ามาถูกทาง
แล้ว พวงกุญแจนี้แหละจะไขประตูแห่งแสงสว่าง และพลิกชีวิตเจ้าได้อีก
ครั้ง!

ผมปาดน้ำตา พร้อมรอยยิ้ม ก่อนจะวิ่งไปขอบคุณยายคนนั้น แยกใจมาก
ก่อนที่ผมจะรีบซื้อเตอร์เน็ตกลับบ้านเพื่อที่จะเริ่มต้นความคิดไอเดียที่ผุด
ขึ้นมา จ้าได้ว่าเป็นช่วงเวลาประมาณบ่ายสามโมงเย็นกว่าๆแล้ว

ผมเริ่มเขียนบทความ 2 บทความ โดยสองบทความที่เขียนขึ้นมานั้น ผมเริ่มต้นมองหา
แหล่งขายบทความซึ่ง ที่แรกที่ผมเลือกใช้ นั่นคือ thaiseoboard.com ใน
ห้องประกาศ หาผู้รับจ้าง ผมจ้าได้ว่าสมัยก่อนตอนทำเว็บไซต์ ผมก็มาหา
จากที่นี่ล่ะครับ

และเหมือนฟ้าเป็นใจและประทานโอกาสให้กับคนจนผู้ยากไร้และหิวโหยผู้
นี้ ด้วยการมอบผู้ว่าจ้างถึงสองท่าน โดยว่าจ้างด้วยเงินจำนวน 4,500 บาท
จากบทความจำนวน 90 บทความ ผมรู้ว่าเงินมันอาจไม่ตื่นเต้นสำหรับคนอย่าง
คุณ แต่มันตื่นเต้นมากสำหรับผม

ผมไม่รอช้าครับ เหมือนคนที่เดินกลางทะเลทรายและไม่เจอน้ำดื่มมา
ตลอด 7 วัน ผมวิ่งเข้าใส่ เขียนบทความอย่างชายผู้บ้าคลั่ง และทำมันให้ดี
ที่สุดเท่าที่จะทำได้ ผมเขียนบทความโดยเฉลี่ยวันละ 15-20 บทความ ผมรู้ว่าคุณ
อาจสงสัยอย่างหนักว่า ผมทำได้อย่างไร

ผมไม่มีอะไรทำเลยนอกจากการเขียนบทความ ตั้งแต่ตื่นนอนจนกระทั่ง
นอน มันเป็นงานเดียวที่ผมมีในมือ และเป็นรายได้ทางเดียวที่ผมมี ผมคิด
ง่ายๆว่า ถ้าผมเขียนบทความได้วันละ 20 บทความ ผมจะมีรายได้วันละ 1,000
บาท เดือนละ 30,000 บาท หากค่ากินอยู่แบบประหยัดของผม จะมีรายได้
ประมาณ 20,000 บาท ประมาณ 2 ปีผมก็ใช้หนี้หมดแล้ว

ผมทำอย่างต่อเนื่องทุกวัน ก็บังงานเขียนบทความ จากวันเป็นเดือน จาก
เดือนเป็นปี จากทำงานคนเดียวที่ [facebook.com/articlehero](https://www.facebook.com/articlehero) จนกระทั่งมี
เพื่อนร่วมงานมาช่วยเขียนเกือบ 10 ท่าน (ปัจจุบันคือ [articleheros team](https://www.facebook.com/articleheros))

และแล้ว!

ลมพายุก็ผ่านไป

เจ้าหนี่ผมที่เป็นเว็บไซต์เห็นความพยายามในการหาเงินมาใช้ จึงได้ตัดสินใจจึงได้ลดทุนให้ผมครึ่งหนึ่ง โดยเขาบอกว่า ถือเป็นความเสี่ยงที่เขาต้องรับด้วย ไม่ใช่ให้ผมรับคนเดียว (ขอบคุณเจ้าหนี่มากครับ) และอีกท่านหนึ่ง ได้ให้วงเงินกู้ผม 100,000 บาท โดยคิดดอกเบี้ยต่ำมาก และไม่เรียกเก็บเงินใดๆจากผมเลยจนผมคืนได้ครับ (ปัจจุบันคือ ผอ.สถาบันกวดวิชา คาเต็ทเซนเตอร์ สัตหีบ ซึ่งผมเป็นอ.สอนกวดวิชาอยู่ที่นั่นด้วย ณ ตอนนั้)

เริ่มต้นทำงาน Content Writer อย่างแท้จริง